

Коммерческое предложение о проведении обучения в форме семинара на тему:

«Закупки по Закону № 223-ФЗ в 2024 году: обзор актуальных изменений законодательства и последовательное рассмотрение всех этапов закупочного цикла с готовыми решениями сложных практических ситуаций»

В целях развития профессиональных знаний и навыков работников, занятых в закупках, приглашаем работников Вашей организации на семинар, посвященный изучению актуальных изменений и нововведений в Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ, рассмотрению всех этапов закупочного цикла с готовыми решениями сложных практических ситуаций.

Даты и время семинара: 30, 31 июля 2024 г. с 10:00 до 13:00 (время московское)

Форма обучения: дистанционная в режиме реального времени.

Обучение проводится дистанционно в режиме реального времени на платформе видеоконференций МТС Линк (mts-link.ru).

Лектор: эксперт федерального уровня Миронов Евгений Николаевич.

Аудитория: руководители и работники служб закупок и подразделений-инициаторов закупок, юристы, бухгалтеры, члены закупочных комиссий, представители участников закупок и иные работники, стремящиеся к профессиональному развитию и карьерному росту.

КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ СЕМИНАРА:

Дистанционная форма семинара — это:

1. Комфортный и безопасный способ обучения при минимуме затрат;
2. Качественная и только полезная информация;
3. Возможность общаться с лектором в режиме реального времени;
4. Ответы на вопросы, консультации и разъяснения от эксперта федерального уровня;

Для участия в дистанционном семинаре достаточно иметь доступ к Интернет на компьютере (желательно с видеокамерой и микрофоном) или мобильном телефоне.

Семинар состоит из двух частей.

Первая часть: анализ актуальных изменений в рамках Закона № 223-ФЗ, методы и способы определения и обоснования НМЦД, обсуждение вопросов связанных с планированием закупок, порядок размещения сведений в ЕИС, требования к участникам закупок, особенности закупок у СМСП, отчетность.

Вторая часть: правила описания предмета закупки и формирования технического задания, обсуждение вопросов квотирования закупок и национального режима, правила и практика проведения конкурентных закупок, закупки у единственного поставщика, заключения договоров, а также обсуждение параллельного импорта и влияние его на закупки.

Ключевые вопросы темы семинара:

1. Обзор актуальных и планируемых в 2024 г. изменений законодательства.
2. Актуальный порядок размещения сведений в ЕИС по Закону № 223-ФЗ.
3. Планирование закупок.
4. Обоснования начальной (максимальной) цены договора (НМЦД).
5. Требования к участникам закупки.
6. Особенности закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства.
7. Ежемесячная отчетность, отчет по закупкам у СМСП, ведение реестра договоров.
8. Квотирование закупок и национальный режим.
9. Описание предмета закупки, формирование технического задания.
10. Порядок работы комиссии по осуществлению закупок по нормам закона № 223-ФЗ.
11. Обсуждение параллельного импорта и влияние его на закупки.
12. Ответы лектора на вопросы слушателей, консультации.

Каждому участнику семинара предоставляется:

1. Именной сертификат об участии в обучении.
2. Методические материалы по теме семинара.
3. Видеозапись семинара.

Стоимость участия в семинаре за 1 чел.: 10.900 руб. / 2 дня.

! Стоимость при подаче заявки до 26.07.2024: 8.900 руб. / 2 дня

Скидка: 10% — от двух участников семинара.

Программа семинара - приложение №1 коммерческого предложения.

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБУЧЕНИЕ ПОСЛЕ СЕМИНАРА:

участники семинара имеют возможность по специальной цене пройти курс повышения квалификации или профессиональной переподготовки по образовательным программам, реализуемым с применением электронного обучения по заочной форме обучения.

Документы о прохождении курса:

1. Удостоверение о повышении квалификации (72 ак.ч.) - 7.630 руб. *(цена со скидкой 30%)*
2. Диплом о профессиональной переподготовке (260 ак.ч.) – 11.130 руб. *(цена со скидкой 30%)*

Зарегистрируйтесь на семинар одним из предложенных вариантов:

1. По телефону +7 (495) 540-52-97, доб. 107 Исмагилова Гульнара
 2. Направьте реквизиты организации и Ф.И.О. участников на e-mail: gulnara@auccons.ru
 3. Регистрация на сайте учебного центра: www.auccons.ru
-

ПРОГРАММА СЕМИНАРА

30 июля 2024 г.

Преподаватель: Миронов Евгений Николаевич

9.30–10.00 Регистрация участников

ОБЗОР АКТУАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ ЗАКОНА № 223-ФЗ

- Актуальные изменения законодательства в сфере закупок и хронология вступления их в силу;
- Изменения правил планирования закупок, размещения информации в реестре договоров, размещения Положений о закупке в ЕИС, на официальном сайте;
- Порядок формирования и размещения ежемесячной и ежегодной отчетности о закупках в 2024 году;
- Изменения порядка формирования и заполнения показателей в отчете о закупках у субъектов МСП;
- Применение приоритета, обеспечение минимальной доли и формирование отчетности о закупках российских товаров и др.;
- Регулирование механизмов импортозамещения в закупках и мотивации заказчиков осуществлять закупки российских товаров.
- Изменения, которые заказчику необходимо внести в Положение о закупке в 2023–2024 гг. в целях приведения его в соответствие с действующим законодательством;
- Новые основания включения сведений в РНП;
- О новых сроках оплаты по заключенным договорам;
- Обзор ошибок, допускаемых заказчиками;

ОБОСНОВАНИЕ НАЧАЛЬНОЙ (МАКСИМАЛЬНОЙ) ЦЕНЫ ДОГОВОРА (НМЦД)

- Методы и способы определения и обоснования НМЦД. Определение и обоснование цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком);
- Порядок определения формулы цены, устанавливающей правила расчета сумм, подлежащих уплате заказчиком поставщику (исполнителю, подрядчику) в ходе исполнения договора, определения и обоснования цены единицы товара, работы, услуги (ТРУ), определения максимального значения цены договора;
- Сведения о ценообразовании, включаемые в документацию о закупке и договор. Внесение в документацию о конкурентной закупке сведений об обосновании НМЦД либо цены единицы ТРУ включая информацию о расходах. Типовые ошибки, наиболее часто встречающиеся на практике.
- Надо ли обосновывать НМЦ при закупке до 100 тр.?
- Можно ли на малых закупках применять только 2 коммерческих предложения?

ПЛАНИРОВАНИЕ ЗАКУПОК

- Требования к составлению и размещению в ЕИС плана закупки в 2024 году;
- Необходимость указания единицы измерения и количество товара (объем работы, услуги) в плане закупок;

- Планирование закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства, закупок инновационной продукции, высокотехнологичной продукции. Критерии отнесения продукции к инновационной и высокотехнологичной.
- Перечень закупок у субъектов МСП, изменения и размещение перечня в ЕИС и на сайте заказчика.
- Оценка и мониторинг соответствия планов закупки, проектов планов, изменений планов и проектов изменений в части соответствия законодательству о развитии малого и среднего предпринимательства.
- Согласование закупок отдельных товаров и программного обеспечения с Правительственной комиссией по импортозамещению, федеральными органами исполнительной власти.
- Планирование достижения минимальной доли закупок российских товаров.
- Практика обоснования начальных (максимальных) цен при проведении закупок.
- Минимизация рисков заказчика на этапе планирования;
- Обзор основных нарушений при составлении и размещении планов закупок.
- Практические рекомендации по планированию закупок;
- Ответственность за несоблюдение требований по планированию закупок.

ТРЕБОВАНИЯ К УЧАСТНИКАМ ЗАКУПКИ

- Ограниченный перечень документов и информации, который заказчик вправе установить в документации о конкурентной закупке среди субъектов МСП как обязательный для предоставления в составе заявок участниками закупки.
- О запрете требовать у участников закупки иные документы и сведения, кроме включенных в исчерпывающий перечень возможных документов и информации в составе заявки;

ЗАКУПКИ У СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

- Можно ли выполнить долю СМСП по 223-ФЗ, не проводя конкурентные закупки? Практические рекомендации эксперта;
- Правила применения исключений при расчете годовых объемов закупок у субъектов МСП;
- Правила осуществления конкурентных закупок в электронной форме, участниками которых могут быть только субъекты МСП;
- Возможность осуществления закупок среди субъектов МСП в электронной форме неконкурентными способами;
- Об исключении процедуры квалификационного отбора в конкурентных закупках с участием только субъектов МСП и запрете требовать в составе заявки документы, подтверждающие квалификацию участника, в качестве обязательных;
- Особенности заключения договоров с лицами, применяющими специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» («самозанятыми»). О необходимости проверки наличия участника в реестре субъектов МСП или среди плательщиков налога на профессиональный доход не только при рассмотрении заявок, но и на дату подписания договора по результатам закупки заказчиком;
- Установление административной ответственности заказчиков и должностных лиц за нарушение сроков оплаты ТРУ по договорам, заключенным с субъектами МСП. Функции органов Прокуратуры РФ при составлении протоколов в целях привлечения заказчиков к ответственности;
- О невозможности принятия заказчиком решения о незаключении договора с субъектом МСП по результатам конкурентной закупки;
- Если при проведении закупки для СМСП требуется предоставление лицензии, может ли участник не предоставлять копию лицензии, а предоставить ссылку на

открытый источник информации в интернете? Правомерно ли отклонить такую заявку?

- Об обеспечении в форме независимой гарантии. В чем его отличие от банковской гарантии?
- Отчет о закупках среди СМСП с учетом последних изменений;

ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ. ОТЧЁТ ПО ЗАКУПКАМ У СУБЪЕКТОВ СМП. ВЕДЕНИЕ РЕЕСТРА ДОГОВОРОВ

- Последние изменения порядка формирования сведений для реестра договоров в ЕИС;
- О внесении информации в реестр договоров, если в результате внесения изменений в договор его стоимость превысила пороговые значения, установленные в качестве права для размещения информации в ЕИС. Позиция Минфина России;
- Как отражать в ежемесячную отчетность договора до 100 тыс. руб.: по факту заключения договора или по факту поставки (подписания Акта)?
- Нужно ли заполнять раздел 3 ежемесячного отчета о заключенных договорах, если в текущем месяце все договора заключены до 100 тыс. руб., т. е. в отчете отражены по коду случая заключения договора -220?
- Как возможно технически разместить в ежемесячном отчёте по договорам в ЕИС, закупленные в отчетном месяце, подпадающие под квоту, товары по размещённым в ЕИС конкурентным и неконкурентным закупкам?
- Вносить ли изменения в ежемесячный отчёт при исполнении договора и закрытии его на фактическую сумму исполнения?
- В случае заключения дополнительного соглашения к договору с изменением суммы как его правильно включать в ежемесячный отчет: включать в текущем месяце или менять отчет за месяц, в котором был заключён договор?
- Закупки у СМСП до 100 тыс. руб. входят в отчетность 20%?
- О формировании отчета о закупках среди СМСП. Оплаты будут подтягиваться автоматически из исполнения или же придется, как и ранее, все считать вручную?
- При заполнении в реестре договоров ЕИС сведений о договоре и об исполнении договора как правильно вносить данные в электронную форму?
- В ЕИС необходимо размещать информацию об исполнении договора в реестре договоров. Также необходимо размещать информацию об окончании исполнения договора и для этого необходимо приложить документ, подтверждающий исполнение договора. Какой документ прикладывать?
- Нужно ли размещать товарную накладную до оплаты ТРУ по договору в ЕИС при исполнении договора или можно размещать все одновременно после оплаты?
- На этапе исполнения договоров: на каком основании необходимо размещать промежуточные акты и платежи? Почему их нельзя размещать после полного исполнения договора в течение 10 дней?

ДОГОВОРЫ ДО 100 ТЫС. РУБ./500 ТЫС. РУБ., ДОГОВОРЫ С ЕД. ПОСТАВЩИКОМ

- Какой допустимый процент закупок у единственного поставщика от общего объема закупок по 223-ФЗ в течение года?
- Основные требования при заключении договоров с единственным поставщиком;
- В каких случаях можно изменять существенные условия договора;
- Процедура одностороннего отказа Заказчика от исполнения договора;
- Особенности расторжения договора;
- Практические рекомендации эксперта по внесению в договор полезных и необходимых условий, которые прямо не указаны в Законе № 223-ФЗ;

- Меры по предупреждению и предотвращению рисков признания заключенного договора недействительным по решению суда.

Консультации, ответы на вопросы слушателей, обмен мнениями.

ПРОГРАММА СЕМИНАРА:

31 июля 2024 г.

9.30–10.00 Регистрация участников

КВОТИРОВАНИЕ ЗАКУПОК И НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЕЖИМ

- **Квотирование закупок:** последние изменения и разъяснения. Расширение перечня котируемых товаров. Особенности определения НМЦД в рамках квотирования. Как заказчику учитывать товары из реестра ЕАЭС в рамках квотирования?
- **Национальный режим в 2024 г.** Применение преференций в закупках с неопределенным объемом. Запреты и ограничения закупок иностранных товаров. Порядок и механизмы реализации;
- Вопросы применения национального режима в закупках радиоэлектронной продукции;
- Подтверждение производства продукции. Порядок подтверждения соответствия продукции и практика применения. Какими документами подтверждается страна происхождения?
- Разъяснение вопросов по применению национального режима при закупках со смешанными лотами;
- Выполнение обязательной доли закупок отечественных товаров, в том числе поставляемых при выполнении работ, оказании услуг. Вопросы реализации требований ПП РФ от 12.2020 N 2013 «О минимальной доле закупок товаров российского происхождения». Какие последствия могут ожидать заказчика, если минимальная доля не будет достигнута по результатам закупок в 2024-ом году?
- Вопросы предоставления преимущества российской продукции при осуществлении закупок по нормам Закона N 223-ФЗ в соответствии с ПП РФ от 16.09.2016 N 925 «О приоритете товаров российского происхождения, работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами...». Реестр российской радиоэлектронной продукции на сайте ГИСП Минпромторга РФ;
- Программный сервис электронных площадок для заказчиков и поставщиков «Центр импортозамещения». Возможности. Практическое применение;
- Как соблюсти принцип равноправия участников закупки, запрет на необоснованные ограничения конкуренции, международные акты, связанные с членством РФ в ВТО, и при этом добиться, чтобы в рамках конкурентных процедур была предложена именно российская продукция?
- Изменение обязательных требований к договорам, заключаемым по результатам закупки: включение информации о стране происхождения товара, в том числе поставляемого заказчику при выполнении закупаемых работ, оказании закупаемых услуг;
- Новые требования к ежемесячной отчетности заказчика. Отчеты о закупках товаров российского происхождения;
- Необходимо ли вносить в Положение о закупках и документацию о закупке информацию по квотированию в соответствии с ПП № 2013?

- Как правильно заполнять годовой план закупок с учётом квотирования по реестру СМП?
- Что делать заказчику, если не получается соблюсти размер минимальной доли закупок товаров российского происхождения?
- Являются ли товары, произведенные в России, российскими с точки зрения исполнения требований ПП РФ № 2013, если они отсутствуют в реестрах, указанных в данном постановлении?
- Как добирать квоту товаров российского производства и из реестра, если требуется закупать зарубежное оборудование плюс ограничен бюджет, а товар российского производства дороже в три раза?
- Что будет, если не достигнуто квотирование закупок российской продукции по 223-ФЗ? Предусмотрена ли ответственность за невыполнение квотирования по товарам российского происхождения?
- Если товар, например монитор, есть в перечне ПП 2013, то нам необходимо выполнить квоту, купив монитор из реестра промышленной продукции... Что делать если товары из реестра нам не подходят?
- При закупке товара конкурентным способом с указанием в документации требования о закупке товара из реестра товаров российского производства никто не подал заявку. Можно ли объявить конкурентную закупку на эти же товары без требования о наличии этого товара в реестре?
- Если предприятие не закупает квотируемые товары, годовой отчет по договорам автоматически сформируется нулевой?
- Нужно ли считать в годовом отчете по договорам процент товаров российского происхождения у прямых договоров? И что будет, если процент не выполнен?

ПРАВИЛА И ПРАКТИКА ПРОВЕДЕНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ЗАКУПОК, В ТОМ ЧИСЛЕ В ЭЛЕКТРОННОЙ ФОРМЕ

- Извещение. Документация о закупке. Разработка технических заданий, проекта договора.
- Правила описания предмета закупки;
- Требования к участникам закупок: обязательные и дополнительные. Квалификация участников: требование и критерий оценки заявок. Требования к субподрядчикам, соисполнителям, изготовителям товара, являющегося предметом закупки.
- Порядок разъяснения положений извещения и документации при проведении конкурентной закупки.
- Обеспечение заявки: размеры, способы предоставления, случаи, когда обеспечение не устанавливается, не возвращается.
- Правила отмены закупок.
- Порядок заключения договора по результатам конкурентной закупки.
- Требования и порядок проведения конкурсов, аукционов, запросов предложений, запросов котировок.
- Алгоритмы проведения конкурентных закупок.
- Требования к проведению конкурентных закупок в электронной форме.
- Комплекс мер против недобросовестных поставщиков.
- Практика обжалования документации о закупке.
- Рассмотрение и оценка заявок. Основания для отклонения заявок. Требования к протоколам конкурентных закупок. Практика оформления протоколов; типичные ошибки заказчиков.
- Правила установления критериев, подкритериев (показателей) для оценки заявок. Примеры и условия применения.

ФОРМИРОВАНИЕ ТЕХНИЧЕСКОГО ЗАДАНИЯ (ТЗ)

- Как правильно описать предмет закупки (ТЗ) не нарушая требований законодательства и при этом закупить продукцию нужного качества?
- Алгоритм формирования ТЗ при закупке товаров, работ, услуг;
- Исключения из общих правил, которые позволяют закупать конкретную продукцию;
- Использование ТЗ при обосновании НМЦД;
- Практические рекомендации по формированию ТЗ;
- Как закупать строительно-монтажные работы?
- Можно ли указывать в ТЗ не ГОСТ, а ТУ?
- Как избежать претензий и снизить риски обжалования при формировании ТЗ?

ЗАКУПКИ У ЕДИНСТВЕННОГО ПОСТАВЩИКА (ИСПОЛНИТЕЛЯ, ПОДРЯДЧИКА).

- Случаи закупок у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика).
- Алгоритм осуществления закупки у единственного поставщика.
- Оформление документов по закупке у единственного поставщика и размещение информации в ЕИС.
- «Рамочные» договоры, пролонгация договоров.
- Практика контроля неконкурентных закупок и применения ответственности за нарушения антимонопольного законодательства.

«ПОРЯДОК РАБОТЫ КОМИССИИ ПО ОСУЩЕСТВЛЕНИЮ ЗАКУПОК ПО НОРМАМ ЗАКОНА N 223-ФЗ»

- **Правильное рассмотрение, оценка и сопоставление заявок участников.** Обнаружение нарушений в заявках (несоответствие ТЗ и другим требованиям). На что обращать внимание? Какие ошибки допускают специалисты, в том числе опытные закупщики?
- **Правильное составление протокола рассмотрения заявок.** Как верно отразить результаты рассмотрения заявок в протоколе? Встречающиеся ошибки, которые приводят к обжалованию решений комиссии и признанию протокола и результатов процедуры недействительными. Как исключить возможность обжалования действий членов комиссии?
- **Правильное составление итогового протокола.** Как верно отразить в протоколе расчеты при оценке и сопоставлении заявок? Как снизить риски обжалования действий заказчика и комиссии по осуществлению закупок?
- Новые требования к протоколам конкурентных закупок.
- **Нестандартные ситуации.** Как на законных основаниях отклонить заявку участника закупки в тех случаях, которые они прямо не предусмотрены документацией о закупке, например, когда участник или его заявка не соответствуют требованиям ГК РФ и др.?

ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ И ИСПОЛНЕНИЯ ДОГОВОРОВ

- Особые требования к содержанию проекта договора при проведении конкурентных и неконкурентных закупок.
- Порядок заключения и изменения договоров по результатам закупки.
- Особенности заключения договоров в целях создания произведения архитектуры, градостроительства и (или) разработки на его основе проектной документации объектов капитального строительства, выполнение проектных и (или) изыскательских, строительных работ.

- Контроль исполнения договоров. Изменение и расторжение договоров. Размещение информации об изменении и исполнении договоров, оплате товаров, работ, услуг в ЕИС. Новые контроли в ЕИС при размещении информации в реестре договоров.
- Реестр договоров ЕИС: структура, содержание, требования Федерального казначейства к размещению информации. Порядок размещения информации о стране происхождения товара, единице измерения, количестве товара (объеме работы, услуги), цене единицы товара, работы или услуги, оплате по договору, сведений о независимой гарантии, неустойках.
- Использование реестра договоров для подтверждения квалификации участников закупки.
- Ежемесячная и ежегодная отчетность о закупках по 223-ФЗ, автоматический контроль размещаемой информации.
- Сбор в ЕИС, анализ и предоставление контрольным органам информации о признаках нарушений, допущенных заказчиками по закону № 223-ФЗ.

Консультации, ответы на вопросы слушателей, обмен мнениями.

Зарегистрируйтесь на семинар одним из предложенных вариантов:

1. По телефону +7 (495) 540-52-97, доб. 107 Исмагилова Гульнара
2. Направьте реквизиты организации и Ф.И.О. участников на e-mail: gulnara@auccons.ru
3. Регистрация на сайте учебного центра: www.auccons.ru

[Отзывы о наших услугах](#)

Наши группы в социальных сетях:

