

Коммерческое предложение

о проведении обучения в форме семинара на тему:

«Изменения в закупках в рамках Федерального закона № 223-ФЗ в 2023 году.

Формирование технического задания. Национальный режим. Параллельный импорт. Закупки в условиях частичной мобилизации»

Даты и время семинара:

10 и 11 ноября 2022 г. по 3 часа каждый день.

Время проведения: с 10:00 до 13:00 (время московское).

Форма обучения: дистанционная, в режиме on-line конференции.

Лектор: эксперт федерального уровня Миронов Евгений Николаевич.

КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ СЕМИНАРА:

Семинар состоит из двух частей.

Первая часть: обзор планируемых изменений в 2023 году в сфере закупок в рамках Закона № 223-ФЗ, обсуждение вопросов, связанных с планированием закупок на 2023 год, обоснованием НМЦД, требованиями к участникам закупок, особенностями закупок у СМСП, отчетностью.

Вторая часть: оправила описания предмета закупки и формирования технического задания, обсуждение вопросов квотирования закупок и национального режима, заключения договоров, а также обсуждение параллельного импорта и влияние его на закупки.

Ключевые вопросы темы семинара:

1. Обзор актуальных и планируемых в 2023 году изменений законодательства.
2. Планирование закупок на 2023 год.
3. Обоснования начальной (максимальной) цены договора (НМЦД).
4. Требования к участникам закупки.
5. Особенности закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства.
6. Ежемесячная отчетность, отчет по закупкам у СМСП, ведение реестра договоров.
7. Квотирование закупок и национальный режим.
8. Описание предмета закупки, формирование технического задания.
9. Обсуждение параллельного импорта и влияние его на закупки.

10. Ответы эксперта на ранее поступившие вопросы.

Участники семинара получают полный обзор и квалифицированные разъяснения последних изменений и нововведений в 2023 году, узнают о «подводных камнях», получают полезные рекомендации и советы по их дальнейшему практическому применению.

БОНУС: участники обучения получают ссылку на видеозапись обучения с неограниченным периодом действия.

Стоимость участия в семинаре: 8.900 руб. / 1 чел.

Скидка: 25% — группам слушателей от 2-х человек.

В стоимость семинара включено:

1. Учебно-методический материал семинара в электронном виде;
2. Именной сертификат об участии в семинаре;

Программа семинара - приложение №1 коммерческого предложения.

Дополнительное обучение после семинара:

участники семинара имеют возможность по специальной цене пройти курс повышения квалификации или профессиональной переподготовки по образовательным программам, реализуемым с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий по заочной форме обучения.

Документы о прохождении курса:

1. Удостоверение о повышении квалификации (72 академ. часа) - 7.900 руб. (*цена со скидкой только для участников семинара*)
2. Диплом о профессиональной переподготовке (260 академ. часов) – 12.900 руб. (*цена со скидкой только для участников семинара*)

ЗАПИСЬ НА СЕМИНАР:

Зарегистрируйтесь на семинар одним из предложенных вариантов:

1. По телефону +7 (495) 540-52-97 Гульнара Эдуардовна.
2. Направьте реквизиты организации и Ф.И.О. участников на e-mail: gulnara@auccons.ru или заполненную анкету, предоставленную менеджером.
3. Регистрация на сайте учебного центра: www.auccons.ru

**Генеральный директор
Орлов Андрей Викторович**



ПРОГРАММА СЕМИНАРА

Преподаватель: Миронов Евгений Николаевич

10 НОЯБРЯ 2022 г.

10.00 – начало семинара

ОБЗОР ИЗМЕНЕНИЙ В ЗАКОН N 223-ФЗ И ПОДЗАКОННЫЕ НОРМАТИВНЫЕ ПРАВОВЫЕ АКТЫ В 2022 — 2023 гг.

Изменения в 223-ФЗ, вступающие в силу в 2023 году;

Важнейшие законопроекты и проекты нормативных правовых актов;

Антикоррупционный контроль закупочной деятельности;

Обзор актуальных изменений и хронология вступления их в силу;

Перечень изменений, который заказчику необходимо внести в Положение о закупке в 2022 году в целях приведения его в соответствие с действующим законодательством;

Что делать заказчику, если не успели своевременно внести изменения в Положение о закупке?

Изменения в 223-ФЗ, вступившие в силу с:

— *01 января 2022 года;*

— *22 июня 2022 года;*

— *01 июля 2022 года;*

— *01 октября 2022 года;*

Об обязанности с 01 января 2022 года осуществлять закупки среди субъектов МСП и достигать установленный лимит практически всеми заказчиками. Какие заказчики подпадают под исключение?

Как выполнить Заказчику требуемый законодательством объем закупок среди субъектов МСП? Практические рекомендации эксперта.

О закупках заказчиков, в отношении которых ввели санкции и (или) ограничения. Какую информацию размещать в ЕИС? Как достичь необходимого объема закупок среди субъектов МСП? Годовая и ежемесячная отчетность. Мнение Минфина и Казначейства России.

ПЛАНИРОВАНИЕ ЗАКУПОК НА 2023 ГОД

Требования к составлению плана закупок с учётом последних изменений;

Необходимость указания единицы измерения и количество товара (объем работы, услуги) в плане закупок;

Практические рекомендации по планированию закупок;

Почему планирование является самым объемным и продолжительным этапом закупочной деятельности?

Минимизация рисков заказчика на этапе планирования;

Ответственность за несоблюдение требований по планированию закупок.

ОБОСНОВАНИЕ НАЧАЛЬНОЙ (МАКСИМАЛЬНОЙ) ЦЕНЫ ДОГОВОРА (НМЦД)

Описание порядка определения и обоснования начальной (максимальной) цены договора (НМЦД) в Положении о закупке в соответствии с Федеральным законом от 5 апреля 2021 N 86-ФЗ;

Методы и способы определения и обоснования НМЦД. Определение и обоснование цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком);

Порядок определения формулы цены, устанавливающей правила расчета сумм, подлежащих уплате заказчиком поставщику (исполнителю, подрядчику) в ходе исполнения договора, определения и обоснования цены единицы товара, работы, услуги (ТРУ), определения максимального значения цены договора;

Сведения о ценообразовании, включаемые в документацию о закупке и договор. Внесение в документацию о конкурентной закупке сведений об обосновании НМЦД либо цены единицы ТРУ включая информацию о расходах. Типовые ошибки, наиболее часто встречающиеся на практике.

Надо ли обосновывать НМЦ при закупке до 100 тр.?

Надо ли делать обоснование (3 коммерческих предложения и т.д.) на плановые закупки на 2023 год?

Можно ли на малых закупках применять только 2 коммерческих предложения?

Обязан ли заказчик, работающий по 223-ФЗ руководствоваться Приказом Федеральной службы войск национальной гвардии Российской Федерации от 15.02.2021 г. № 45 «Об утверждении Порядка определения начальной (максимальной) цены контракта»?

Практические рекомендации эксперта по обоснованию цен. Как быстро и законно обосновать цену закупки?

ИЗМЕНЕНИЕ ТРЕБОВАНИЙ К УЧАСТНИКАМ ЗАКУПКИ

Ограниченный перечень документов и информации, который заказчик вправе установить в документации о конкурентной закупке среди субъектов МСП как обязательный для предоставления в составе заявок участниками закупки. О запрете требовать у участников закупки иные документы и сведения, кроме включенных в исчерпывающий перечень возможных документов и информации в составе заявки;

ОСОБЕННОСТИ ЗАКУПОК У СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА (СУБЪЕКТОВ МСП)

Кто должен осуществлять закупки у СМСП?

Алгоритм осуществления закупок у субъектов МСП. Пошаговые действия Заказчика;

Каким должен быть объем закупок у СМСП с 01.01.22г.?

Можно ли выполнить долю МСП по 223-ФЗ, не проводя конкурентные закупки?

Правила применения исключений при расчете годовых объемов закупок у субъектов МСП;

Правила осуществления конкурентных закупок в электронной форме, участниками которых могут быть только субъекты МСП;

Об исключении процедуры квалификационного отбора в конкурентных закупках с участием только субъектов МСП и запрете требовать в составе заявки документы, подтверждающие квалификацию участника, в качестве обязательных;

Особенности заключения договоров с лицами, применяющими специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» («самозанятыми»). О необходимости проверки наличия участника в реестре субъектов МСП или среди плательщиков налога на профессиональный доход не только при рассмотрении заявок, но и на дату подписания договора по результатам закупки заказчиком;

Установление административной ответственности заказчиков и должностных лиц за нарушение сроков оплаты ТРУ по договорам, заключенным с субъектами МСП. Функции органов Прокуратуры РФ при составлении протоколов в целях привлечения заказчиков к ответственности;

О невозможности принятия заказчиком решения о незаключении договора с субъектом МСП по результатам конкурентной закупки;

Ответы эксперта на частые вопросы специалистов по закупкам:

С 2022г заказчик подпадает под ПП №1352. Закупки, которые проведены в 2021г на 2022г у ед. поставщика до 100т.р. и поставщик СМП будут попадать в квоту по СМП для отчета за 2022г?

Каковы сроки составления итогового протокола по запросу котировок и запросу предложений для СМСП?

Должны ли муниципальные предприятия проводить закупки только для СМП, чтобы набрать необходимый процент?

Если при проведении закупки для СМП требуется предоставление лицензии, может ли участник не предоставлять копию лицензии, а предоставить ссылку на открытый источник информации в интернете? Правомерно ли отклонить такую заявку?

При заключении в 2022 году договора до 100 т. р. с СМСП, какой срок оплаты имеем право поставить (по ПП №1352)?

ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ. ОТЧЁТ ПО ЗАКУПКАМ У СУБЪЕКТОВ СМП. ВЕДЕНИЕ РЕЕСТРА ДОГОВОРОВ

Последние изменения порядка формирования сведений для реестра договоров в ЕИС;

О внесении информации в реестр договоров, если в результате внесения изменений в договор его стоимость превысила пороговые значения, установленные в качестве права для размещения информации в ЕИС. Позиция Минфина России;

Ответы эксперта на частые вопросы специалистов по закупкам:

Как отражать в ежемесячную отчетность договора до 100 тыс. руб.: по факту заключения договора или по факту поставки (подписания Акта)?

Нужно ли заполнять раздел 3 ежемесячного отчета о заключенных договорах, если в текущем месяце все договора заключены до 100 тыс. руб., т.е. в отчете отражены по коду случая заключения договора -220?

Как возможно технически разместить в ежемесячном отчёте по договорам на ЕИС закупленные в отчетном месяце, подпадающие под квоту, товары по размещённым на ЕИС конкурентным и неконкурентным закупкам?

Образец заполнения нового ежемесячного отчёта, относить ли в раздел 2,3 в таблицу ОКПД договоры до 100 тр, в перечне не даёт выбрать нужный окпд? Вносить ли изменения в ежемесячный отчёт при исполнении договора и закрытии его на фактическую сумму исполнения?

В случае заключения дополнительного соглашения к договору с изменением суммы как его правильно включать в ежемесячный отчет: включать в текущем месяце или менять отчет за месяц, в котором был заключён договор?

Кому необходимо сдавать отчет о закупках у СМП за этот год?

Закупки у СМП до 100 тыс. руб. входят в отчетность 20%?

В связи с изменениями в ПП № 1352 с 01.01.2022 появляется необходимость соблюдать обязательную долю по закупкам у СМСП и размещать годовой отчет. В какие сроки размещать перечень ТРУ в ЕИС на 2022 год? За какой период отчитываться первый раз?

О формировании отчета МСП за 2021г. Оплаты будут подтягиваться автоматически из исполнения или же придется, как и ранее, все считать вручную?

При заполнении в реестре договоров ЕИС сведений о договоре и об исполнении договора как правильно вносить данные в электронную форму?

В ЕИС необходимо размещать информацию об исполнении договора в реестре договоров. Так же необходимо размещать информацию об окончании исполнения договора и для этого необходимо приложить документ, подтверждающий исполнение договора. Какой документ прикладывать?

Нужно ли размещать товарную накладную до оплаты ТРУ по договору в ЕИС при исполнении договора или можно размещать все одновременно после оплаты?

Закупка проведена конкурентная: котировочная сессия на портале Поставщиков г. Москвы на сумму менее 100 тыс., то есть извещения в ЕИС нет. В какой раздел ежемесячного отчёта внести данную закупку?

На этапе исполнения договоров: на каком основании размещать промежуточные акты и платежи, а не после полного исполнения в течение 10 дней?

ВОПРОСЫ УЧЕТА НАЛОГА НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ (НДС) ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ЗАКУПОК

О необходимости соблюдения принципа равноправия при оценке и сопоставлении заявок участников закупки, в том числе применяющих разные режимы налогообложения. Можно ли

заключать контракт (договор) с участником, применяющим упрощённую систему налогообложения (УСН), снизив при этом цену договора на сумму НДС? Можно ли по результатам торгов, проведенных без учета НДС, увеличить стоимость договора на размер НДС, заключаемого с участником с общей системой налогообложения? Можно ли в документации о закупке предусмотреть коэффициенты, снижающие цену договора при их заключении с участником, применяющим УСН, снизив при этом цену договора на сумму НДС? Можно ли проводить торги без учета НДС?

Если цена договора обоснована проектно-сметным методом, в составе которого выделен НДС, то как заключать такой договор с участником закупки, применяющим УСН?

Правомерно ли все-таки при рассмотрении заявок приводить ценовые предложения к единому базису (без НДС)?

Ответы на вопросы. Консультации.

ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ:

11 НОЯБРЯ 2022 г.

10.00 – начало семинара

КВОТИРОВАНИЕ ЗАКУПОК И НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЕЖИМ

Квотирование закупок: последние изменения и разъяснения. Расширение перечня квотируемых товаров. Особенности определения НМЦД в рамках квотирования. Как заказчику учитывать товары из реестра ЕАЭС в рамках квотирования?

Национальный режим в 2022 и 2023 гг. Применение преференций в закупках с неопределенным объемом. Запреты и ограничения закупок иностранных товаров. Порядок и механизмы реализации;

Вопросы применения национального режима в закупках радиоэлектронной продукции;

Подтверждение производства продукции. Порядок подтверждения соответствия продукции и практика применения. Какими документами подтверждается страна происхождения?

Разъяснение вопросов по применению национального режима при закупках со смешанными лотами;

Выполнение обязательной доли закупок отечественных товаров, в том числе поставляемых при выполнении работ, оказании услуг. Вопросы реализации требований **ПП РФ от 12.2020 N 2013 «О минимальной доле закупок товаров российского происхождения»**. Какие последствия могут ожидать заказчика, если минимальная доля не будет достигнута по результатам закупок в 2022-ом году?

Вопросы предоставления преимущества российской продукции при осуществлении закупок по нормам Закона N 223-ФЗ в соответствии с **ПП РФ от 16.09.2016 N 925 «О приоритете товаров российского происхождения, работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами...»**. Реестр российской радиоэлектронной продукции на сайте ГИСП Минпромторга РФ;

Программный сервис электронных площадок для заказчиков и поставщиков «Центр импортозамещения». Возможности. Практическое применение;

Как соблюсти принцип равноправия участников закупки, запрет на необоснованные ограничения конкуренции, международные акты, связанные с членством РФ в ВТО, и при этом добиться, чтобы в рамках конкурентных процедур была предложена именно российская продукция?

Изменение обязательных требований к договорам, заключаемым по результатам закупки: включение информации о стране происхождения товара, в том числе поставляемого заказчику при выполнении закупаемых работ, оказании закупаемых услуг;

Новые требования к ежемесячной отчетности заказчика с 01.10.2021. Отчеты о закупках товаров российского происхождения (изменения в ПП РФ от 10.09.2012 N 908);

Необходимо ли вносить в Положение о закупках и документацию о закупке информацию по квотированию в соответствии с ПП № 2013?

Как правильно заполнять годовой план закупок с учётом квотирования по реестру СМП?

Что делать заказчику, если не получается соблюсти размер минимальной доли закупок товаров российского происхождения?

Являются ли товары, произведенные в России, российскими с точки зрения исполнения требований ПП РФ № 2013, если они отсутствуют в реестрах, указанных в данном постановлении?

Как добирать квоту товаров российского производства и из реестра, если требуется закупать зарубежное оборудование плюс ограничен бюджет, а товар российского производства дороже в три раза?

Что будет, если не достигнуто квотирование закупок российской продукции по 223-ФЗ? Предусмотрена ли ответственность за невыполнение квотирования по товарам российского происхождения?

Если товар, например монитор, есть в перечне ПП 2013, то нам необходимо выполнить квоту, купив монитор из реестра промышленной продукции... Что делать если товары из реестра нам не подходят?

При закупке товара конкурентным способом с указанием в документации требования о закупке товара из реестра товаров российского производства никто не подал заявку. Можно ли объявить конкурентную закупку на эти же товары без требования о наличии этого товара в реестре?

Если предприятие не закупает квотируемые товары в течение 2021 года, годовой отчет по договорам автоматически сформируется нулевой?

Нужно ли считать в годовом отчете по договорам процент товаров российского происхождения у прямых договоров? И что будет, если процент не выполнен?

ДОГОВОРЫ ДО 100 ТЫС. РУБ./500 ТЫС. РУБ., ДОГОВОРЫ С ЕД. ПОСТАВЩИКОМ

Какой допустимый процент закупок у единственного поставщика от общего объема закупок по 223-ФЗ в течение года?

Основные требования при заключении договоров с единственным поставщиком;

В каких случаях можно изменять существенные условия договора;

Процедура одностороннего отказа Заказчика от исполнения договора;

Особенности расторжения договора;

Практические рекомендации эксперта по внесению в договор полезных и необходимых условий, которые прямо не указаны в Законе № 223-ФЗ;

Меры по предупреждению и предотвращению рисков признания заключенного договора недействительным по решению суда.

Ответы эксперта на частые вопросы специалистов по закупкам:

Каков регламент согласования заключения договора с ед. поставщиком в 2022-ом году в случае несостоявшейся конкурентной процедуры?

Обязательно ли указывать страну происхождения в договорах до 100 тыс.?

Можно ли заключить договор с единственным поставщиком на продукты питания, если цена на каждую единицу не будет прописана в договоре, а только количество и общая сумма?

Обязательны ли коммерческие предложения (и в каком количестве) к каждому договору с единственным поставщиком?

Каким образом можно увеличить максимальную сумму закупки у единственного поставщика?

ВОПРОСЫ ОПИСАНИЯ ПРЕДМЕТА ЗАКУПКИ, ФОРМИРОВАНИЯ ТЕХНИЧЕСКОГО ЗАДАНИЯ (ТЗ)

Как правильно описать предмет закупки (ТЗ) не нарушая требований законодательства и при этом закупить продукцию нужного качества?

Алгоритм формирования ТЗ при закупке товаров, работ, услуг;

Исключения из общих правил, которые позволяют закупать конкретную продукцию;

Использование ТЗ при обосновании НМЦД;

Практические рекомендации по формированию ТЗ;

Как закупать строительно-монтажные работы?

Можно ли указывать в ТЗ не ГОСТ, а ТУ?

Как избежать претензий и снизить риски обжалования при формировании ТЗ?

«ПОРЯДОК РАБОТЫ КОМИССИИ ПО ОСУЩЕСТВЛЕНИЮ ЗАКУПОК ПО НОРМАМ ЗАКОНА N 223-ФЗ»

Правильное рассмотрение, оценка и сопоставление заявок участников. Обнаружение нарушений в заявках (несоответствие ТЗ и другим требованиям). На что обращать внимание? Какие ошибки допускают специалисты, в том числе опытные закупщики?

Правильное составление протокола рассмотрения заявок. Как верно отразить результаты рассмотрения заявок в протоколе? Встречающиеся ошибки, которые приводят к обжалованию решений комиссии и признанию протокола и результатов процедуры недействительными. Как исключить возможность обжалования действий членов комиссии?

Правильное составление итогового протокола. Как верно отразить в протоколе расчеты при оценке и сопоставлении заявок? Как снизить риски обжалования действий заказчика и комиссии по осуществлению закупок?

Новые требования к протоколам конкурентных закупок.

Нестандартные ситуации. Как на законных основаниях отклонить заявку участника закупки в тех случаях, которые они прямо не предусмотрены документацией о закупке, например, когда участник или его заявка не соответствуют требованиям ГК РФ и др.?

ИНЫЕ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

Антикризисные меры.

Закупки в условиях частичной мобилизации. Меры Правительства РФ направленные на сохранение бизнеса и на сохранение договорных отношений. Действия заказчиков.

Параллельный импорт и его влияние на закупки:

- *достоинства и недостатки параллельного импорта;*
- *почему ранее параллельный импорт был под запретом?*
- *постановление Правительства России от 29.03.2022 № 506*
- *перечень продукции, утвержденный приказом Минпромторга России от 19.04.2022 № 1532;*

Ответы эксперта на ранее поступившие вопросы:

Если в Положении о закупке указан пункт о том, что в формируемых в ходе проведения закупок протоколах не указываются данные о персональном голосовании членов комиссии, а также иные сведения, указанные в Законе 152-ФЗ, является ли это правомерным?

В чем разница между «контракт» и «договор»? Какое наименование должно использовать ГБУ?

Какие возможные критерии отбора поставщиков на поставку топлива? Руководство требует закупить топливо либо запросом предложений, либо конкурсом, считает, что так топливо будет качественнее.

Что делать если нет доступа в ЕИС, закончился сертификат. Как быть с отчетами?

Будет ли считаться нецелевым использованием денежных средств, если автотехника куплена за федеральные деньги по 223-ФЗ?

Заключен договор на поставку ГСМ топливными картами. Заказчик не закупает товар у поставщика, а проводит новую закупку на тот же объем. Возможно ли обжаловать новую закупку в ФАС? Возможно ли взыскать с Заказчика сумму заключенного договора?

Вправе ли заказчик закупать товары определенных товарных знаков без указания слов «или эквивалент» в рамках использования способов закупки, которые в Положении о закупке заказчика определены как неконкурентные?

Как отказаться от 223-ФЗ и оставить только 44-ФЗ?

Какой должна быть цена договора после подведения итогов в электронном аукционе, где победителем стал участник с отрицательной ценой (-500 тыс.)?

Касательно пп. 13 п. 4 ст. 1 223-ФЗ. Для применения названной нормы достаточно ли, чтобы взаимозависимое лицо-поставщик было указано в Положении о закупках заказчика, или же требуется, чтобы при этом заказчик был так же указан в Положении о закупках поставщика

Если поставщик ставит регистрационную дату у номера договора, которая отличается от даты подписания договора, при оформлении доп. соглашения на какую дату корректно ссылаться?

Ответы на вопросы. Консультации.